

3 декабря, понедельник

Конференц зал № 1

13:00 - 15:30

Фармацевтическая отрасль в 2018 году: процессы и ожидания.

16:00 - 18:00

Аптека в плюсе. Как не поставить на аптеке крест?

Конференц зал № 2

14:00 - 16:00

Цифровые технологии для увеличения прибыльности аптеки и эффективного дистанционного обучения сотрудников.

Проводится компанией «Фармзнание».

4 декабря, вторник

Конференц зал № 1

10:30 - 12:30

Розничный фармацевтический франчайзинг: пациент скорее жив?

Проводится Российской ассоциацией фармацевтического маркетинга (РАФМ)

13:00 - 15:00

Портрет 2018 года.

Проводится Российской ассоциацией аптечных сетей (РААС)

15:30 - 17:30

Изменения на розничном рынке лекарственных препаратов: консолидация аптечных сетей, тотальная маркировка ЛС, перспективы продаж в супермаркетах и интернет-торговля.

Проводит аптечная сеть «АСНА»

Конференц зал № 2

11:00 - 12:30

Организация пространства в современных аптеках. Европейские тренды развития аптечных пространств, технологии и инструменты продаж.

Проводит компания «Дизайн-Вектор».

13:00 - 15:00

Сотрудничество с пациентами. Эффективные модели партнёрских отношений.

Проводится газетой «Фармацевтический вестник»

15:30 - 16:00

Презентация продукции для поиска партнеров по сотрудничеству с компанией «VINACARE» — ведущим производителем лекарственных трав во Вьетнаме

5 декабря, среда

Конференц зал № 1

11:30 - 13:30

Дистанционное обучение в Фарме: как не остаться за бортом и успеть за трендами?

Проводится компанией «Фармклуб»

14:00 - 16:00

Битва за покупателя: привлечь и удержать.

Мастер-класс журнала «Российские Аптеки»

Конференц зал № 2

10:30 - 12:30

Презентация продукции компаний Алтайского биофармацевтического кластера

Проводит НП «Алтайский биофармацевтический кластер».

13:00 - 13:30

Презентация «Инновационная биомолекулярная лечебная косметика RESTET. Информация о новых методах лечения псориаза».

14:00 - 14:30

Презентация «Тибетские фитопрепараты как БАД: традиционная медицина в современном мире».